INTRINSIC

Cégvásárlás

Döntési kérdések befektetőknek

01 Határozza meg a befektetési kereteket

- ☐ Milyen iparág, üzleti modell, földrajzi terület és méret illeszkedik a céljához?
- ☐ Mennyi saját forrás és milyen további finanszírozás áll rendelkezésre?
- ☐ Milyen vezetői szerepet vállalna a megszerzett vállalkozásban?

02 Értse meg a fenntartható teljesítményt

- ☐ Mely ügyfelek és termékek adják a bevételt és az eredményt?
- ☐ Mennyi a szükséges beruházás és működőtőke?
- ☐ Mely egyszeri tételek torzítják a beszámolót?
- ☐ Mi változik az eladó távozásával?

03 Vizsgálja együtt az árat és a kockázatot

- ☐ Készítsen alap-, kedvezőtlen és kedvező forgatókönyvet.
- ☐ Hasonlítsa össze a működési vállalatértéket és a tényleges tulajdonosi ellenértéket.
- ☐ Határozza meg a szükséges pénzügyi, jogi és adózási átvilágítás körét.
- ☐ Rögzítse, milyen feltételek mellett módosulhat vagy hiúsulhat meg a vétel.

04 Tervezze meg az első 100 napot

- ☐ Pénzügyi kontroll, beszámolás és likviditási terv.
- ☐ Kulcsmunkatársak, ügyfelek és beszállítók kezelése.
- ☐ Integrációs lépések, felelősök és mérőszámok.
- ☐ A feltételezett együttműködési előnyök megvalósításának költsége és időigénye.